



COMMUNIQUE DE PRESSE – **Pour diffusion immédiate**

bioMérieux – Résultats annuels 2005

- Progression du résultat opérationnel : + 7,3%
- Hausse du résultat net : + 13%

MARCY-L'ETOILE, le 20 mars 2006 – Le Conseil d'administration de bioMérieux s'est réuni le vendredi 17 mars 2006 sous la présidence de M. Alain Mérieux et en présence des commissaires aux comptes. Le Conseil d'administration a arrêté les comptes du groupe pour l'exercice 2005.

Comptes consolidés (en millions d'euros)	2005	2004 *	Variation (en %)
Chiffre d'affaires (HT)	993,6	929,3	+6,9%
Marge brute	520,4	497,0	+4,7%
Résultat opérationnel	138,9	129,5	+7,3%
Résultat net (part du groupe)	90,1	79,7	+13,0%

* Données 2004 retraitées aux normes IAS/IFRS

" En 2005, bioMérieux a tenu ses engagements et construit les bases de son développement futur : expansion internationale, lancement de nouvelles plates-formes, signature d'accords et de partenariats, en particulier en Asie, résultats prometteurs en biologie moléculaire et renforcement de la situation financière " déclare Alain Mérieux, Président.

ACTIVITE

- Le **chiffre d'affaires** de l'exercice 2005 s'établit à 994 millions d'euros contre 929 millions d'euros en 2004, en hausse de 5,7% à structure et taux de change constants. A parités courantes, la croissance du chiffre d'affaires en euros ressort à 6,9%.

Dans un environnement très concurrentiel, l'**activité** s'est développée favorablement dans toutes les régions, notamment en Europe et en Asie.

En millions d'euros	2005	2004*	Variation	
			en euros	hors effets de change
Europe⁽¹⁾	566,8	533,0	+6,4%	+5,8%
Amérique du Nord	255,9	244,3	+4,8%	+4,3%
Asie Pacifique⁽²⁾	107,5	96,4	+11,5%	+10,0%
Amérique latine	63,4	55,6	+14,0%	+3,8%
TOTAL	993,6	929,3	+6,9%	+5,7%

* Mises en conformité avec les normes IAS/IFRS

(1) y compris le Moyen-Orient et l'Afrique

(2) y compris l'Inde, auparavant reportée avec l'Amérique latine

- La progression du chiffre d'affaires de la région **Europe – Moyen-Orient – Afrique** (57% du chiffre d'affaires total) s'explique par les bonnes performances réalisées dans les gammes de bactériologie, grâce notamment au succès de VITEK[®]2 Compact et à la gamme d'hémoculture BacT/ALERT[®]. La biologie moléculaire et les applications industrielles enregistrent également une forte croissance (respectivement +19% et +10%). Des marchés importants comme l'Allemagne (+7%), le Royaume-Uni (+8%) ou l'Espagne (+5%) ont été particulièrement dynamiques. En revanche, la croissance s'est ralentie en Italie, en raison d'une concurrence accrue sur la gamme VIDAS[®] pour les tests de routine. Une situation comparable s'est développée en France, où les ventes ont, toutefois, enregistré une reprise (+3,7%), liée en grande partie aux ventes d'instruments VITEK[®]2 Compact.
- En **Amérique du Nord** (26% du chiffre d'affaires total), la bactériologie clinique affiche une progression, à devises constantes, de 8%, grâce au dynamisme de la gamme d'hémoculture BacT/ALERT[®] et au lancement au second semestre de VITEK[®]2 Compact. La gamme VIDAS[®] poursuit son développement rapide (+13%) dans les salles d'urgence et dans les Physician Office Labs (POL). Le taux de croissance des ventes est, toutefois, affecté par la stabilité de l'activité des applications industrielles (en raison de l'effet de base lié aux ventes exceptionnelles d'instruments de 2004), ainsi que par la baisse enregistrée sur les gammes « Autres ».
- Dans la région **Asie Pacifique** (11% du chiffre d'affaires total), les gammes de bactériologie VITEK[®] et BacT/ALERT[®] ont connu une croissance soutenue, notamment grâce aux ventes d'instruments réalisées dans le cadre d'un important appel d'offres en Chine. Les applications industrielles, en hausse de 19% à devises constantes, ainsi que la gamme VIDAS[®], ont également contribué au développement. Outre la Chine qui continue de croître rapidement (+22%), la Corée, l'Inde et la Thaïlande affichent également des taux de progression très élevés.
- En **Amérique latine** (6% du chiffre d'affaires total), la forte croissance du chiffre d'affaires en bactériologie a été atténuée par la stabilité des ventes au Brésil (pays qui compte pour plus du tiers de l'activité de la région), due principalement au non-renouvellement de l'appel d'offres de biologie moléculaire pour le suivi de la charge virale VIH.

- A devises constantes, les **applications cliniques** (866 millions d'euros) affichent une hausse de 5,3%, tandis que les **applications industrielles** (128 millions d'euros) progressent de 8,3%.
 - Dans le domaine clinique, la croissance a été tirée par la bactériologie (+10%, à devises constantes), avec le succès de VITEK[®]2 Compact et la bonne dynamique de BacT/ALERT[®]. La gamme VIDAS[®] poursuit sa croissance dans les POL (aux USA et en Allemagne), dans les salles d'urgence et dans la région Asie-Pacifique et ce, malgré des difficultés dans certains pays d'Europe sur les tests de routine. En décembre 2005, le nouveau système VIDIA[™] a été pré-lancé en France, en Belgique et au Portugal.
 - Dans le domaine industriel, la progression du chiffre d'affaires annuel ressort à 8,3%, hors effets de change. Dans le secteur pharmaceutique, elle a été portée par le développement de la gamme de milieux de culture et par le lancement mondial réussi de VITEK[®]2 Compact. L'enrichissement du menu de VIDAS[®] et de la gamme de milieux de culture chromogéniques a contribué à la croissance dans le secteur agro-alimentaire, où la société a également lancé le système TEMPO[®].

- La **base d'instruments installés** a atteint environ 42 000 systèmes au 31 décembre 2005, avec l'installation de près de 3 500 nouvelles unités.

Les **ventes d'instruments** ont contribué pour 11,8% au chiffre d'affaires, contre 10,4% en 2004. Cette progression s'explique essentiellement par le développement rapide du VITEK[®]2 Compact, qui a été lancé avec succès dans les principaux pays européens au cours du premier semestre, puis aux Etats-Unis, au Japon et dans le reste du monde dans la deuxième partie de l'année.

La société a également lancé la commercialisation d'easyMAG[™], système automatisé d'extraction en biologie moléculaire, de TEMPO[®], automate dédié aux applications industrielles et procédé aux premières installations du nouveau système d'immunoessais VIDIA[™]. Le lancement de ces deux dernières plates-formes n'a eu qu'une incidence très limitée sur le chiffre d'affaires en 2005. Leur impact sur le chiffre d'affaires restera marginal en 2006, du fait de la nécessité de constituer une base installée et de développer le menu de réactifs associé.

Les **ventes de réactifs** représentent 83,8% du chiffre d'affaires en 2005 (85,4% en 2004) et la facturation des services a atteint 4,4% (4,2% en 2004). 29 nouveaux réactifs et logiciels ont été lancés en 2005 sur l'ensemble des gammes.

- Au cours de l'année 2005, la société a poursuivi l'expansion de son **réseau international** par la création de deux nouvelles filiales de distribution, en Hongrie et en République Tchèque, portant ainsi à trente-cinq le nombre de ses filiales à l'étranger. Implanté en Chine depuis de nombreuses années, bioMérieux a procédé au transfert de son siège à Shanghai.
- bioMérieux a, par ailleurs, conclu des **accords de licences**, avec notamment :
 - la société **Brahms** pour l'utilisation de la procalcitonine en tant que marqueur des infections bactériennes sévères,
 - la société **Roche Diagnostics** pour l'utilisation de proBNP en tant que marqueur de l'insuffisance cardiaque congestive et du syndrome coronarien aigu,
 - la société **Gen-Probe** pour l'accès aux marqueurs de l'ARN ribosomique de bactéries cibles.

- La société a également noué des **partenariats** importants, avec :
 - l'**Académie Chinoise des Sciences Médicales**, dans le domaine des nouveaux agents pathogènes,
 - la société américaine **Affymetrix** et la société de biotechnologie française **ExonHit Therapeutics**, dans le domaine de l'oncologie,
 - la société **diagnoSwiss** pour le développement de puces électrochimiques, notamment dans le domaine des immunoessais,
 - la société de biotechnologie indienne **Avestha Gengraine**, dans le domaine de la tuberculose.

- Dans un environnement réglementaire de plus en plus strict, la société a poursuivi les plans d'actions initiés en 2004 pour renforcer son système d'**assurance qualité**, en particulier sur son site de Durham aux Etats-Unis.
 - La FDA a procédé en mai à une inspection portant sur les gammes d'immunoessais en micro-plaques, produites sur ce site et vendues uniquement aux Etats-Unis. Cette inspection a donné lieu à l'émission d'une « Warning Letter » le 29 juillet. Pour répondre à l'ensemble des observations soulevées par la FDA, la filiale nord-américaine a concentré ses efforts sur les plans d'actions visant au renforcement du système d'assurance-qualité du site. Elle a, en particulier, procédé à des investissements en production, travaillé à l'amélioration de ses processus et renouvelé une partie de ses équipes. Une nouvelle inspection du site par la FDA s'est déroulée fin 2005, qui a souligné à nouveau la nécessité d'accentuer les efforts entrepris.
 - Les inspections réglementaires qui sont intervenues en 2005 sur les autres sites du groupe, en particulier en France et aux Etats-Unis, se sont déroulées de façon satisfaisante.

ELEMENTS FINANCIERS

◆ Normes IAS/IFRS

Les comptes au 31 décembre 2005 sont arrêtés selon le référentiel IAS/IFRS. Les comptes 2004 ont été mis en harmonie avec ce nouveau référentiel comptable.

L'introduction des normes IFRS n'a pas d'incidence significative au niveau du résultat net, hormis l'arrêt de l'amortissement des écarts d'acquisition, qui représentait une charge de 4,4 millions d'euros au 31 décembre 2004.

L'introduction des nouvelles normes conduit au reclassement de certaines charges de l'exercice 2004, notamment les frais d'introduction en bourse, sans incidence sur le résultat net. Il en résulte néanmoins une diminution de 2,7 millions d'euros du résultat opérationnel 2004, utilisé en comparaison du résultat au 31 décembre 2005.

◆ Compte de résultat

- La **marge brute** augmente de 23,4 millions d'euros, pour atteindre 520,4 millions d'euros. Elle représente 52,4% du chiffre d'affaires, contre 53,5% du chiffre d'affaires au 31 décembre 2004 (après une progression de 160 points de base en 2004). Cette évolution résulte du renforcement des systèmes d'assurance qualité et de la hausse des frais d'expédition. Elle s'explique également par l'impact, au second semestre, de la

hausse des prix des matières premières et par l'importance relative des ventes d'instruments, dont la contribution à la marge brute est inférieure à celle des réactifs.

- Malgré le renforcement des équipes de ventes et marketing et l'impact en année pleine des charges afférentes à la cotation en bourse, les **charges commerciales** et les **frais généraux** passent de 26,4% du chiffre d'affaires au 31 décembre 2004 à 26,1% en 2005.
- Les frais de **recherche et développement** s'élèvent à 130,7 millions d'euros et représentent 13,1% du chiffre d'affaires (13,6% en 2004). Les sommes consacrées au développement du portefeuille de licences (nouveaux bio-marqueurs, Affymetrix, diagnoSwiss, ...) ont représenté 8,2 millions d'euros (6,9 millions en 2004).

Le **résultat opérationnel courant** atteint 138,8 millions d'euros, soit 14% du chiffre d'affaires contre 14,4% en 2004.

Le **résultat opérationnel** progresse de 7,3%, à 138,9 millions d'euros. Il représente 14% du chiffre d'affaires, contre 13,9% du chiffre d'affaires en 2004, exercice au cours duquel avaient été enregistrés les frais d'introduction en bourse (5,2 millions d'euros).

- La **charge financière totale** diminue de 10,1 millions d'euros. Elle a bénéficié de la baisse de l'endettement, de la réduction du taux d'intérêt moyen et des effets favorables de divers éléments financiers non récurrents. En particulier, l'exercice 2005 enregistre des gains de change et de moindres provisions pour dépréciation de titres et ne subit pas, comme en 2004, de coûts de restructuration de la dette financière.
- La **charge d'impôt sur les bénéfices** augmente de 9,1 millions d'euros, sous l'effet de la progression des résultats taxables et du taux moyen d'imposition, qui s'établit à 34,9% du résultat avant impôt, contre 33% en 2004.

En conclusion, le **résultat net** progresse de 13% en 2005, pour atteindre 90,1 millions d'euros, soit 9,1% du chiffre d'affaires (8,6% du chiffre d'affaires en 2004).

◆ **Tableau de variation de l'endettement net et situation financière**

- Le maintien du résultat à un niveau élevé, la stabilité du besoin en fonds de roulement et la maîtrise des investissements ont permis de dégager un **cash-flow libre** de 89 millions d'euros environ (avant le paiement du dividende de 15,8 millions d'euros intervenu en juin 2005), en progression de près de 16 millions d'euros (+21%) par rapport à 2004.

Malgré la croissance de l'activité, le **besoin en fonds de roulement d'exploitation** est resté stable sur l'exercice. La hausse des stocks (16,3 millions d'euros), due notamment aux nouveaux produits et aux conséquences du renforcement de l'assurance qualité, a été compensée par l'augmentation des dettes d'exploitation et par la faible progression des créances clients (2,7 millions d'euros). Cette dernière s'explique, en particulier, par d'importants encaissements dans les pays d'Europe du Sud. Le délai moyen de recouvrement a ainsi diminué de 5 jours, à données comparables.

- En 2005, les **investissements** se sont élevés à 82 millions d'euros, dont 38 millions au titre des instruments placés. Les investissements industriels ont représenté 44 millions d'euros, notamment :
 - en France, sur les sites de :
 - Marcy (Rhône), où a été finalisé un bâtiment de recherche,
 - Grenoble, où ont été regroupées les activités françaises de biologie moléculaire (inauguration officielle de ce nouvel ensemble le 13 avril 2006),

- Craponne (Rhône), avec l'agrandissement de l'unité de production des boîtes de Petri,
 - la Plaine de l'Ain, dans le centre logistique IDC.
 - en Italie, à Florence, avec l'extension des installations de production pour les instruments TEMPO® et VIDIA™,
 - aux Etats-Unis, sur le site de Durham, où la société poursuit son programme d'investissements, notamment pour répondre aux impératifs d'assurance qualité.
- Dans ce contexte, l'**endettement net** s'élève, au 31 décembre 2005, à 43,3 millions d'euros, en baisse de près de 75 millions d'euros sur la période. Il représente 9% des capitaux propres.

◆ Dividende

Le Conseil d'administration proposera à l'approbation de l'Assemblée générale du 8 juin 2006 un dividende de 0,46 euro par action (0,40 euro en 2005), correspondant à 20% du résultat net 2005.

PERSPECTIVES 2006

L'année 2006 sera marquée par la poursuite du déploiement des plates-formes VITEK®2 Compact, TEMPO®, easyMAG™ et VIDIA™ et par l'élargissement des menus de réactifs.

La société anticipe, pour l'année 2006, une croissance de ses ventes, hors effet de change, comprise entre 5% et 6%, avec une progression relativement plus forte au premier trimestre.

La marge d'exploitation devrait subir, en année pleine, l'incidence des augmentations du prix des matières premières, alors que l'impact du renforcement des systèmes d'assurance qualité va se maintenir. Elle enregistrera également les coûts liés aux lancements de VIDIA™ et au déploiement des plates-formes. Néanmoins, en raison des efforts de productivité et d'optimisation des coûts, l'objectif de la société est de maintenir, pour 2006, une marge opérationnelle comparable à celle de 2005, à devises et périmètre constants.

Benoît Adelus, Vice-Président Exécutif de bioMérieux, déclare : "2005 a été une bonne année pour bioMérieux. Nous nous sommes renforcés dans nos principaux métiers, grâce au lancement réussi des nouvelles plates-formes et une croissance soutenue de l'activité, particulièrement en Europe et en Asie. Nous avons dégagé un résultat net de 90 millions d'euros, en progression de 13%, tout en poursuivant nos efforts de recherche et développement et nos programmes d'investissements."

PROCHAINES COMMUNICATIONS

- 20 avril 2006 : chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre
- 8 juin 2006 : Assemblée générale des actionnaires

A propos de bioMérieux

bioMérieux est un groupe mondial leader dans le secteur du diagnostic in vitro destiné à des applications cliniques et industrielles. bioMérieux conçoit, développe, produit et commercialise des systèmes (réactifs, instruments et logiciels) permettant :

- **dans les applications cliniques** : le diagnostic, à partir d'un prélèvement biologique (sang, salive, urine, etc.), de maladies infectieuses telles que l'hépatite, le VIH, la tuberculose et les infections respiratoires, et de pathologies telles que certaines maladies cardio-vasculaires et certains cancers ;

- **dans les applications industrielles** : le contrôle, à partir d'un échantillon industriel ou environnemental, de la qualité microbiologique d'aliments, d'éléments naturels (eau, air), de surfaces et de produits pharmaceutiques et cosmétiques.

bioMérieux est une société cotée sur l'Eurolist d'Euronext Paris (code « BIM », code ISIN : FR0010096479).

Contacts

Relations Investisseurs

bioMérieux

Dominique Takizawa / Hervé Laurent
Tel : +33 4 78 87 22 37
investor.relations@eu.biomerieux.com

LT Value

Nancy Levain
Tel : +33 1 55 27 15 88
nancy.levain@ltvalue.com

Relations Presse

bioMérieux

Christelle Chabert
Tel : +33 4 78 87 52 01
christelle.chabert@eu.biomerieux.com

Image Sept

Tiphaine Hecketsweiler / Laurence Heilbronn
Tel : +33 1 53 70 74 59
thecketsweiler@image7.fr
lheilbronn@image7.fr

ANNEXES

bioMérieux COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE

<i>En millions d'Euros</i>	JAN 05 - DEC 05	JAN - DEC 04
CHIFFRE D'AFFAIRES	993,6	929,3
COUT DES VENTES	-473,2	-432,3
MARGE BRUTE	520,4	497,0
AUTRES PRODUITS DE L'ACTIVITE	8,3	8,9
CHARGES COMMERCIALES	-177,3	-167,9
FRAIS GENERAUX	-81,9	-77,1
RECHERCHE & DEVELOPPEMENT	-130,7	-126,8
TOTAL FRAIS OPERATIONNELS	-389,9	-371,8
RESULTAT OPERATIONNEL COURANT	138,8	134,1
AUTRES PRODUITS & CHARGES OPERATIONNELS NON COURANTS	0,1	-4,6
RESULTAT OPERATIONNEL	138,9	129,5
COUT DE L'ENDETTEMENT FINANCIER NET	-1,6	-9,3
AUTRES PRODUITS & CHARGES FINANCIERS	1,2	-1,2
IMPOTS SUR LES RESULTATS	-48,4	-39,3
RESULTAT DE L'ENSEMBLE CONSOLIDE	90,1	79,7
DONT PART DES MINORITAIRES	0,0	0,0
DONT PART DU GROUPE	90,1	79,7
RESULTAT NET PAR ACTION (a)	2,28	2,04

(a) En l'absence d'instrument dilutif, le résultat dilué par action est identique au résultat de base par action

bioMérieux
BILAN CONSOLIDE AU 31 DECEMBRE 2005

ACTIF <i>En millions d'euros</i>	NET 31/12/2005	NET 31/12/2004
ACTIFS NON COURANTS		
. Immobilisations incorporelles	19,5	20,5
. Ecart d'acquisition	69,6	66,2
. Immobilisations corporelles	276,2	260,6
. Immobilisations financières	15,8	11,3
. Autres actifs non courants	22,6	16,5
. Impôt différé actif	24,6	18,6
TOTAL	428,3	393,7
ACTIFS COURANTS		
. Stocks et en-cours	156,0	129,1
. Clients et comptes rattachés	277,7	263,5
. Autres créances d'exploitation	14,2	18,3
. Créances hors exploitation	9,0	12,1
. Disponibilités et équivalents de trésorerie	20,9	21,9
TOTAL	477,8	444,9
TOTAL ACTIF	906,1	838,6
PASSIF	31/12/2005	31/12/2004
CAPITAUX PROPRES		
. Capital	12,0	12,0
. Primes	63,7	63,7
. Réserves	312,8	248,6
. Variation de la juste valeur des instruments financiers	-1,3	0,2
. Réserve de conversion	20,9	-13,4
. Résultat de l'exercice	90,1	79,7
TOTAL PART DU GROUPE	498,2	390,8
INTERETS MINORITAIRES	0,3	0,7
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	498,5	391,5
PASSIFS NON COURANTS		
. Emprunts & dettes financières long terme	16,9	114,5
. Impôt différé passif	3,5	4,8
. Provisions	81,9	76,4
TOTAL	102,3	195,7
PASSIFS COURANTS		
. Emprunts & dettes financières court terme	47,3	25,5
. Fournisseurs et comptes rattachés	99,2	87,1
. Autres dettes d'exploitation	131,5	116,4
. Dette d'impôt exigible	14,5	10,6
. Dettes hors exploitation	12,8	11,8
TOTAL	305,3	251,4
TOTAL PASSIF	906,1	838,6

bioMérieux
TABLEAU DE VARIATION DE L'ENDETTEMENT NET CONSOLIDE

<i>En millions d'euros</i>	jan 05-dec 05 12 mois	jan 04-dec 04 12 mois
Résultat de l'ensemble consolidé	90,1	79,7
Dotation nette aux amortissements - provisions et autres	71,9	80,7
Ecarts latents sur la variation de la juste valeur des instruments financiers	0,2	0,3
Résultat net sur opérations en capital	-2,4	-1,3
Capacité d'autofinancement	159,8	159,4
Coût de l'endettement financier net	1,6	9,3
Charge d'impôt exigible	52,6	37,2
Capacité d'autofinancement avant coût de l'endettement financier net et impôts	214,0	205,9
Augmentation des stocks	-16,3	-9,9
Augmentation des créances clients	-2,7	-4,5
Variation des dettes fournisseurs et autres BFRE	20,0	5,6
Augmentation du besoin en fonds de roulement d'exploitation	1,0	-8,8
Versement d'impôt	-46,0	-22,7
Coût de l'endettement financier net	-1,6	-9,3
Autres besoins en fonds de roulement hors exploitation	-1,1	-2,7
Variation des autres actifs et passifs non courants non financiers	-1,8	-1,5
Augmentation totale du besoin en fonds de roulement	-49,5	-45,0
Flux liés à l'activité	164,5	160,9
Décaissements liés aux acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles	-81,6	-82,6
Encaissements liés aux cessions d'immobilisations corporelles et incorporelles	12,2	6,9
Décaissements / encaissements liés aux acquisitions d'immobilisations financières	-5,7	-0,4
Incidence des variations du périmètre sur l'endettement net	-0,5 (1)	-1,7 (2)
Prêts et avances à des sociétés apparentées		7,8 (3)
Flux liés aux activités d'investissement	-75,6	-70,0
Augmentation de capital de bioMérieux SA		12,6 (4)
Rachats et reventes d'actions propres	-0,1	
Distributions de dividendes aux actionnaires de bioMérieux S.A.	-15,8	-30,0 (5)
Flux liés aux fonds propres	-15,9	-17,4
VARIATION DE L'ENDETTEMENT NET (6)	73,0	73,5
ANALYSE DE LA VARIATION DE L'ENDETTEMENT NET		
Endettement net à l'ouverture	118,1	188,3
Incidence des fluctuations de change sur l'endettement net	-1,8	3,3
Variation de l'endettement net :	-73,0	-73,5
- <i>Endettement confirmé</i>	-97,5	-101,4
- <i>Disponibilités et autres concours bancaires courants</i>	24,5	27,9
Endettement net à la clôture	43,3	118,1

(1) Rachat partiel des intérêts minoritaires de bioMérieux Mexique

(2) Endettement de NBMA à la date de son absorption par bioMérieux SA (opération préalable à l'introduction en bourse)

(3) Remboursement de créance par TSGH (opération préalable à l'introduction en bourse)

(4) Augmentation de capital réservée aux salariés, dans le cadre de l'introduction en bourse

(5) Distribution de dividendes selon Assemblée générale du 16 avril 2004 (opération préalable à l'introduction en bourse)

(6) Variation de l'endettement net, hors incidence des fluctuations de change