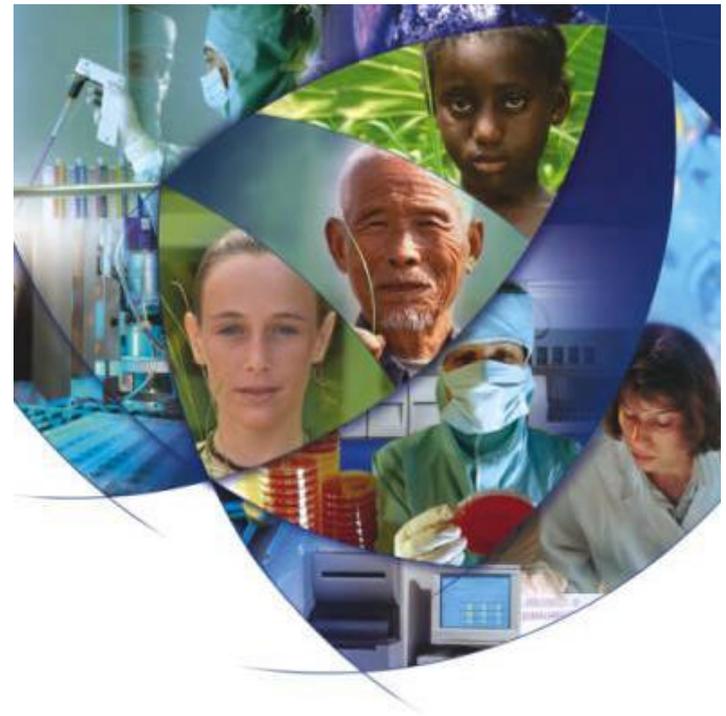




BIOMÉRIEUX



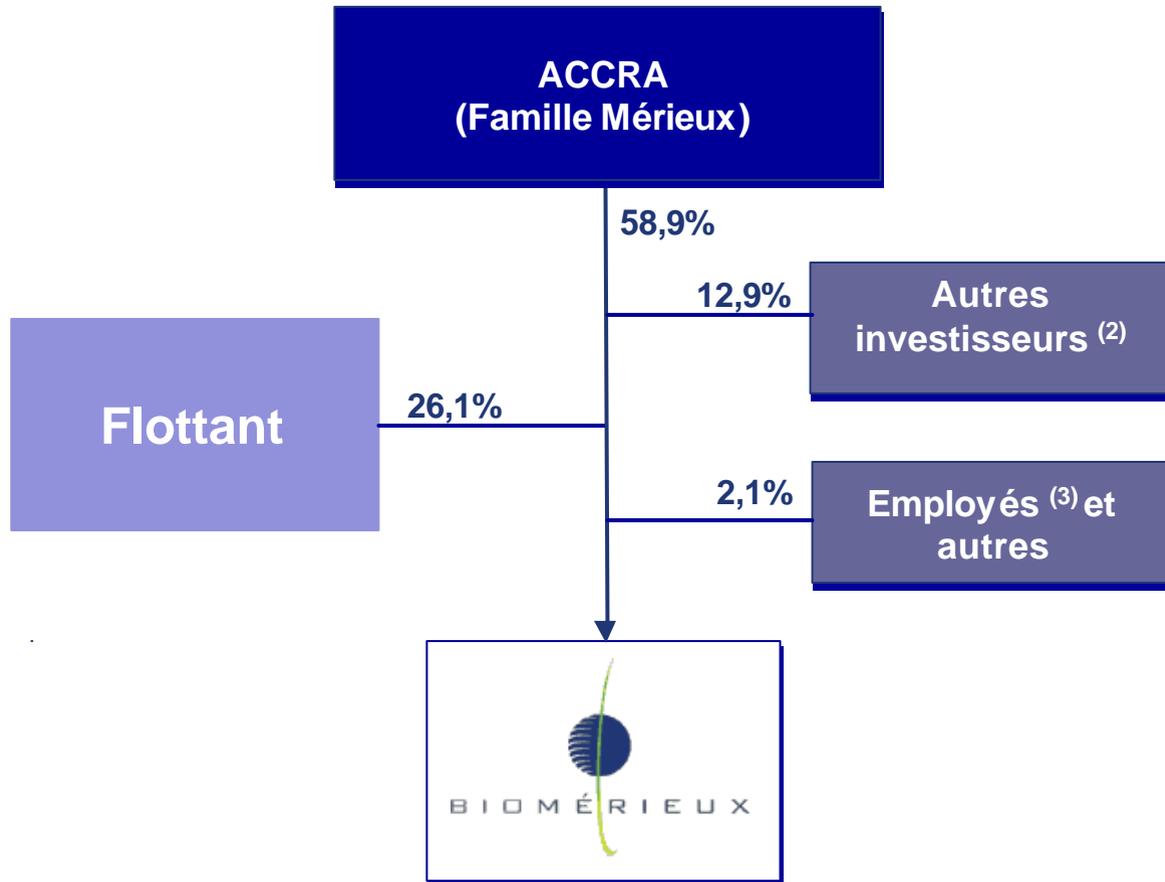
Résultats du premier semestre 2004

Avertissement

Le présent document contient certaines données, hypothèses et estimations sur lesquelles la société a pu raisonnablement se fonder pour déterminer ses objectifs. Elles sont susceptibles dévoluer ou d'être modifiées, en raison des incertitudes liées notamment à l'environnement économique, financier et concurrentiel, en France et à l'étranger. Des informations supplémentaires concernant ces risques et aléas figurent dans les documents déposés par la société auprès de l'Autorité des Marchés Financiers. Les déclarations concernant l'avenir contenues dans le présent document s'appliquent uniquement à compter de la date de celui-ci. La société ne prend donc aucun engagement, ni ne donne aucune garantie sur la réalisation des objectifs et ne s'engage pas à publier ou communiquer d'éventuels rectificatifs ou mises à jour de ces éléments.

- 1. Introduction**
- 2. Point sur l'activité**
- 3. Résultats financiers**
- 4. Conclusion et perspectives**

Structure du capital (1)



(1) après augmentation de capital réservée aux salariés et exercicede l'option de sur-allocation

(2) GIMD, Banque de Vizille, CIC Lyonnaise de Participations, APICIL Prévoyance Fonds Technique and APICIL Prévoyance Fonds Non Technique et WENDEL Investissement

(3) Employés et Calyon (dans le cadre de l'offre aux salariés US)

Un gouvernement d'entreprise adapté

- **Finalisation de la constitution du conseil d'administration :**
 - 4 administrateurs indépendants sur 9
 - un conseil dorénavant composé de MM. Alain Mérieux, Christophe Mérieux, Alexandre Mérieux, Philippe Villet, la société TSGH, Georges Hibon, Michele Palladino, Michel Angé et la société GIMD représentée par M. Benoît Habert
- **Constitution des comités d'audit et des rémunérations**
 - Comité d'audit : M. Michel Angé, Président, MM. Benoît Habert (GIMD) et Philippe Villet, membres
 - Comité des rémunérations : M. Georges Hibon, Président, MM. Michele Palladino et Christophe Mérieux, membres
- **Nomination d'un Secrétaire Général**

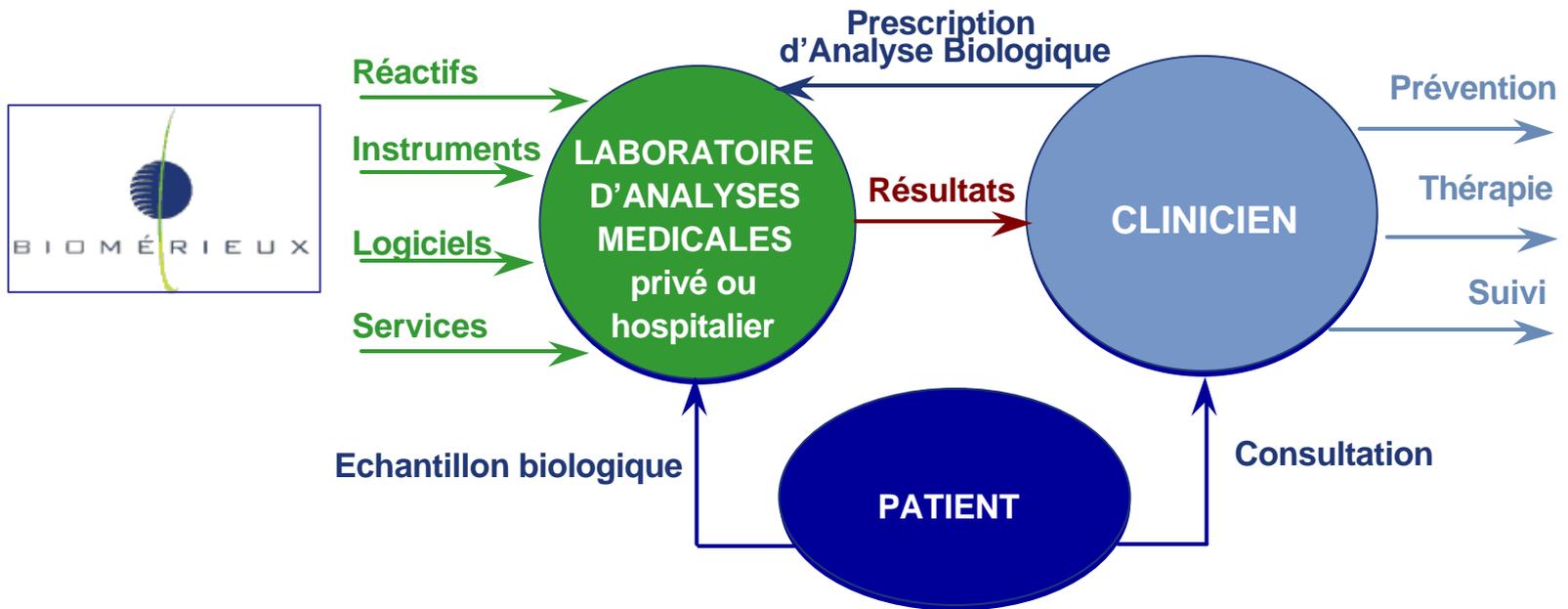
Vision

- Rester une société biologique
- Etre un acteur global dans le diagnostic *in vitro*, en particulier pour la prévention et le traitement des maladies infectieuses
- Contribuer ainsi à l'amélioration de la santé publique

- 1. Introduction**
- 2. Point sur l'activité**
- 3. Résultats financiers**
- 4. Conclusion et perspectives**

Le Diagnostic *In Vitro* : Un rôle croissant en médecine et dans l'industrie

Le diagnostic *in vitro* (DIV) permet d'identifier et de quantifier des bactéries, virus, protéines, marqueurs, etc. présents dans des échantillons biologiques

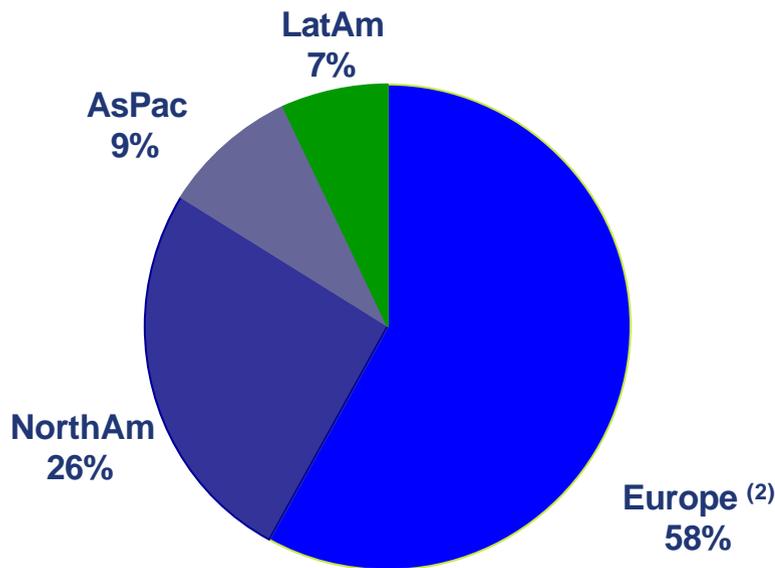


Marché clinique du DIV: 22 Md€

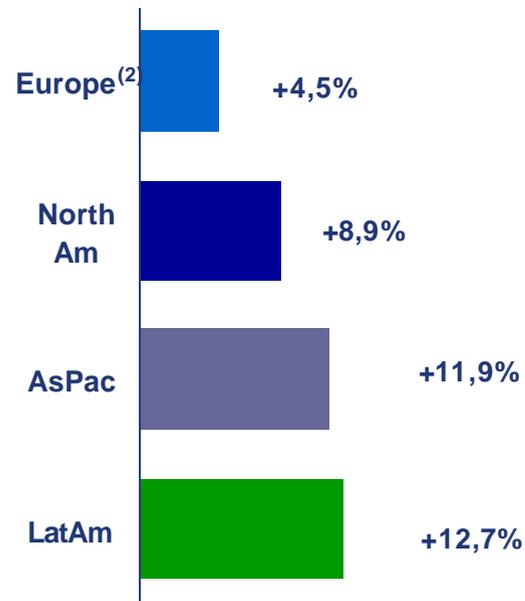
Marché industriel du DIV: 1 Md€

Ventes du premier semestre : 461 M€ Une croissance de 6,9% ⁽¹⁾ ...

Répartition géographique des ventes



Taux de croissance ⁽¹⁾

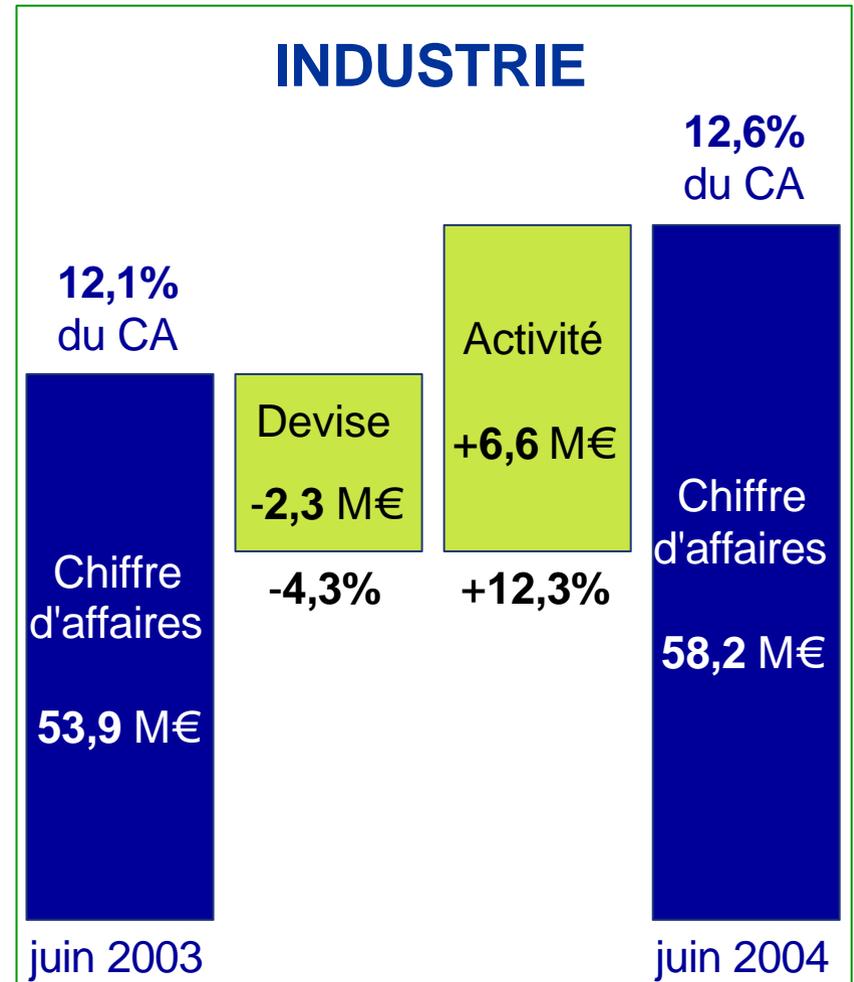
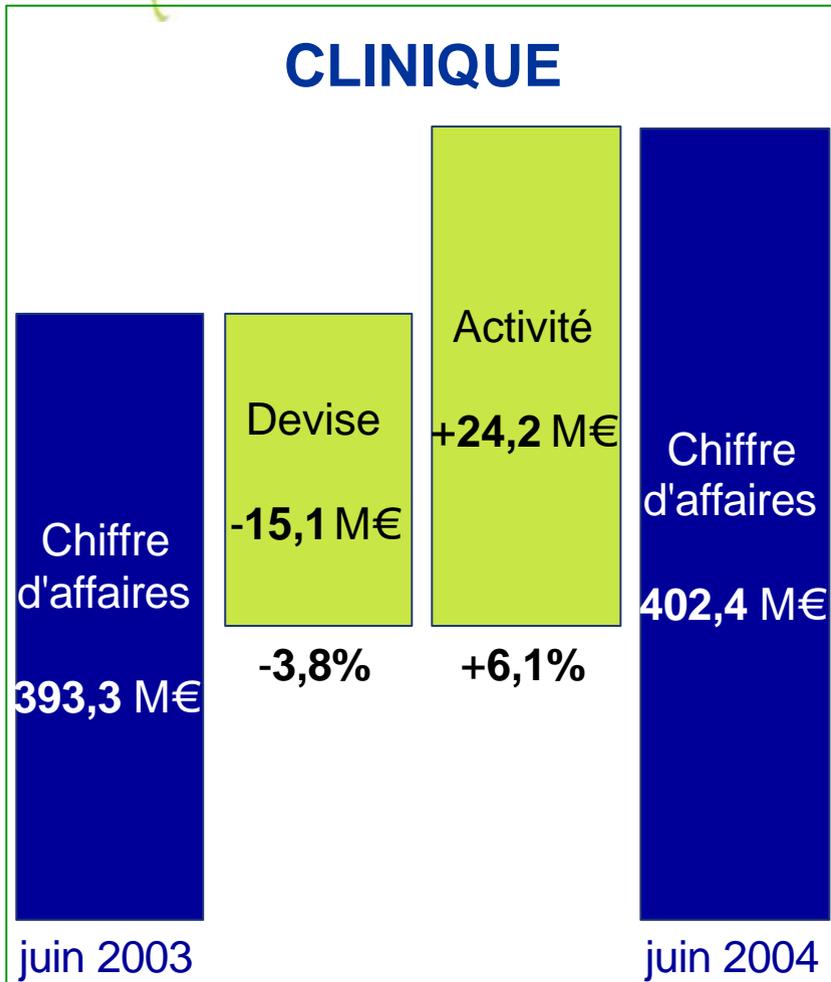


Ventes publiées : +3%

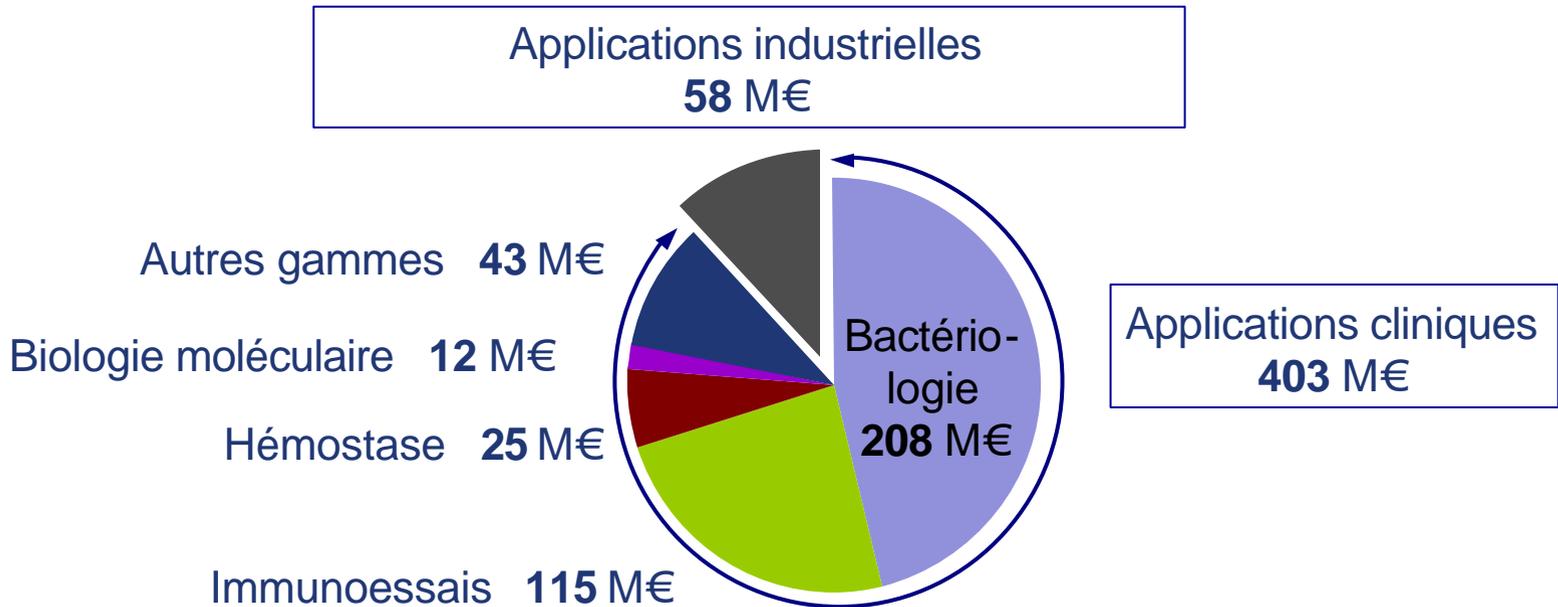
⁽¹⁾ Croissance à devises constantes

⁽²⁾ Y compris le Moyen-Orient et l'Afrique

... sur nos deux domaines d'applications ...



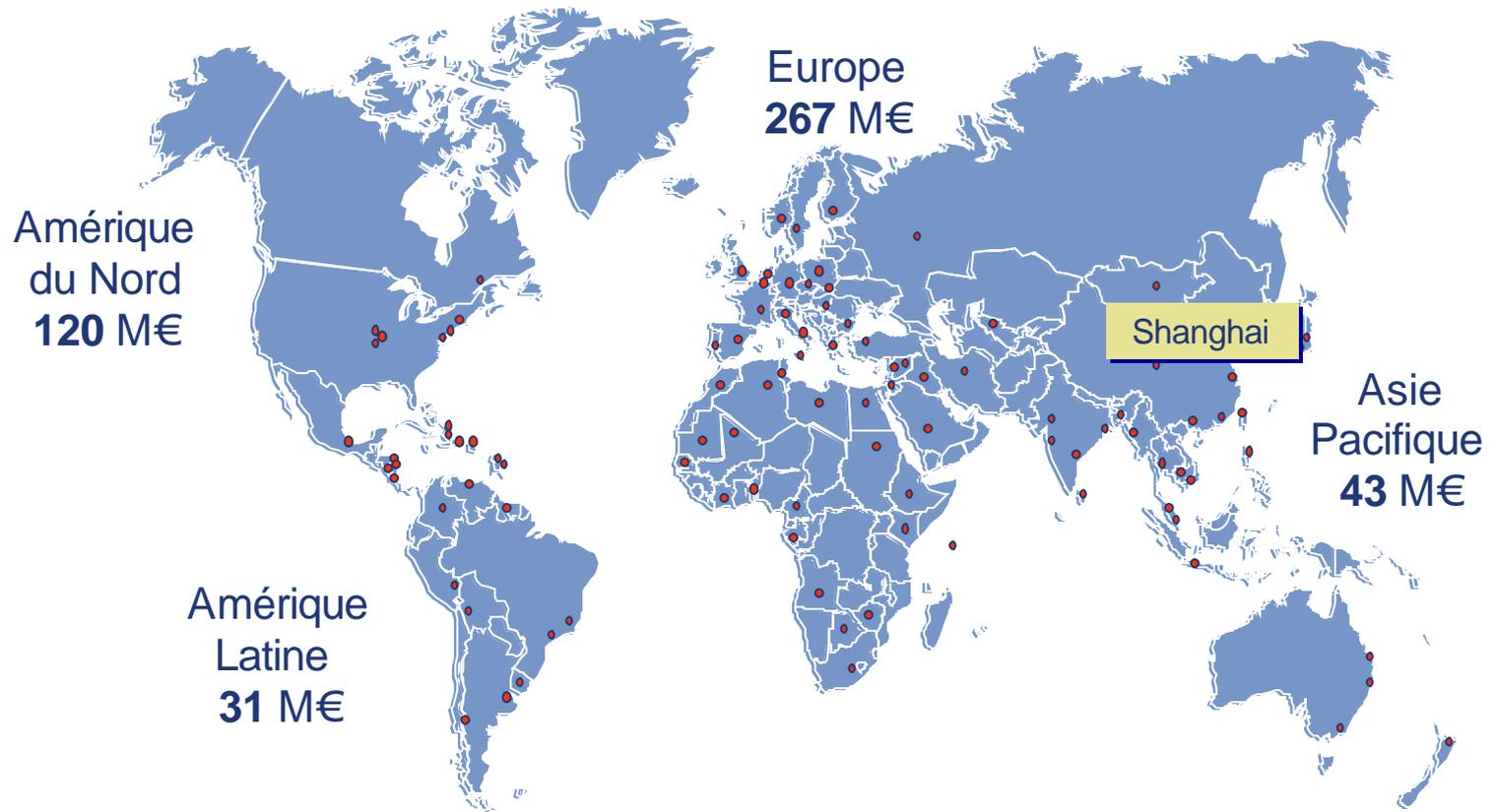
Répartition de l'activité par technologies au 30 juin 2004



**Applications cliniques : Bactériologie + 8%
Immunoessais + 8%**

Poursuite de l'expansion géographique

Chiffre d'affaires par régions au 30 juin 2004



Croissance de la base installée

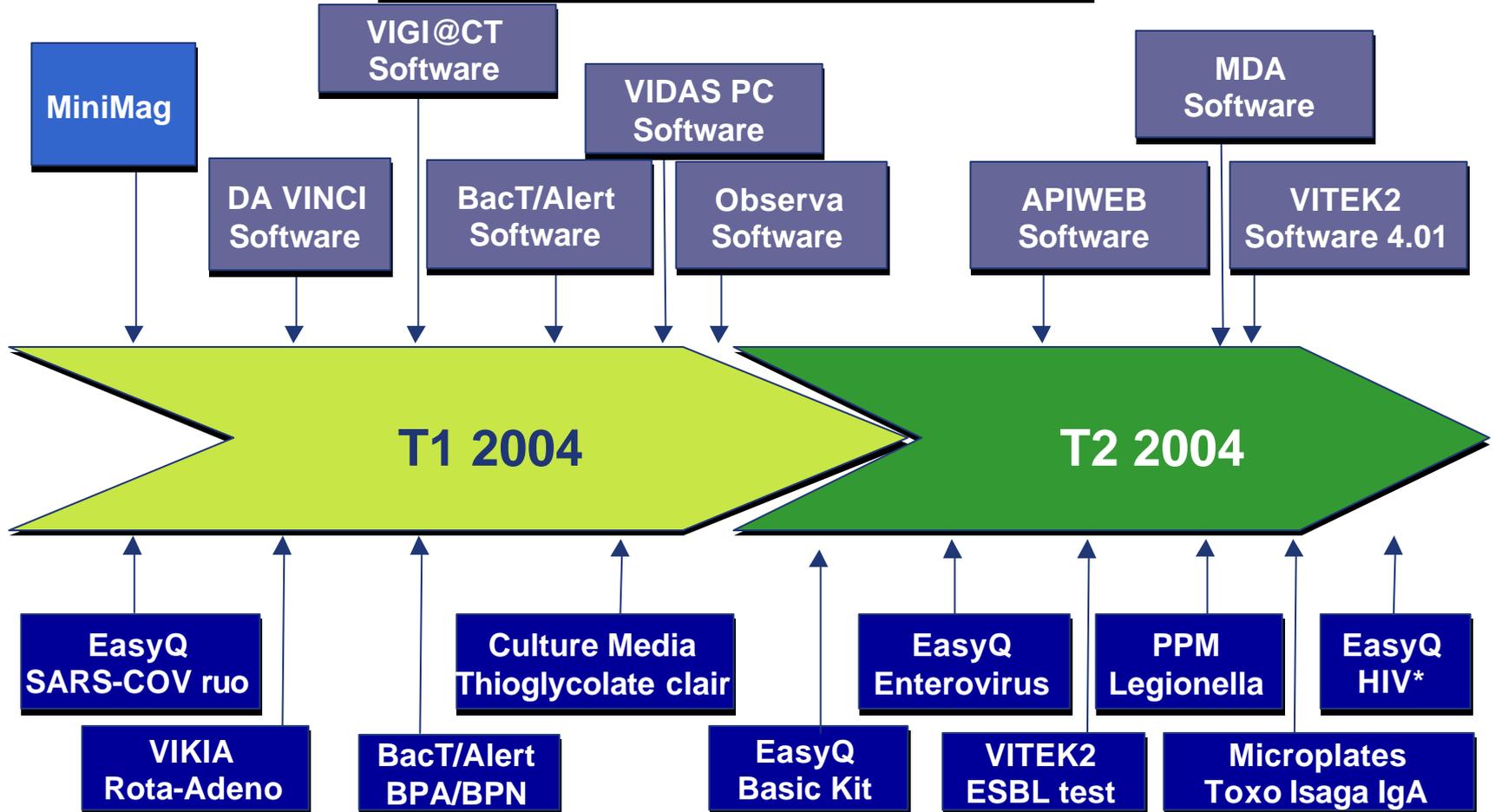
Ventilation des ventes (instruments, réactifs, service)

(en % du total)	31/12/2003	30/06/2004
Réactifs	84,5%	85,7%
Instruments	11,4%	10,2%
Service	4,1%	4,1%
TOTAL	100%	100%

**Plus de 1900 nouveaux instruments
installés au 1er semestre 2004**

Lancements de la période

19 nouveaux produits lancés



Activité : autres faits marquants

- **Afrique du Sud : succès dans l'appel d'offre NHLS**

- **Point sur les relations avec la Food and Drug Administration**

- **Investissements :**
 - **Biologie moléculaire à Grenoble et à Durham (USA)**
 - **Production des boîtes de Petri à Craponne (région lyonnaise)**
 - **Centre logistique européen pour l'instrumentation à La Balme (région lyonnaise)**

- 1. Introduction**
- 2. Point sur l'activité**
- 3. Résultats financiers**
- 4. Conclusion et perspectives**

Compte de résultat consolidé

en millions d'euros

30/06/2004

30/06/2003

Prog.

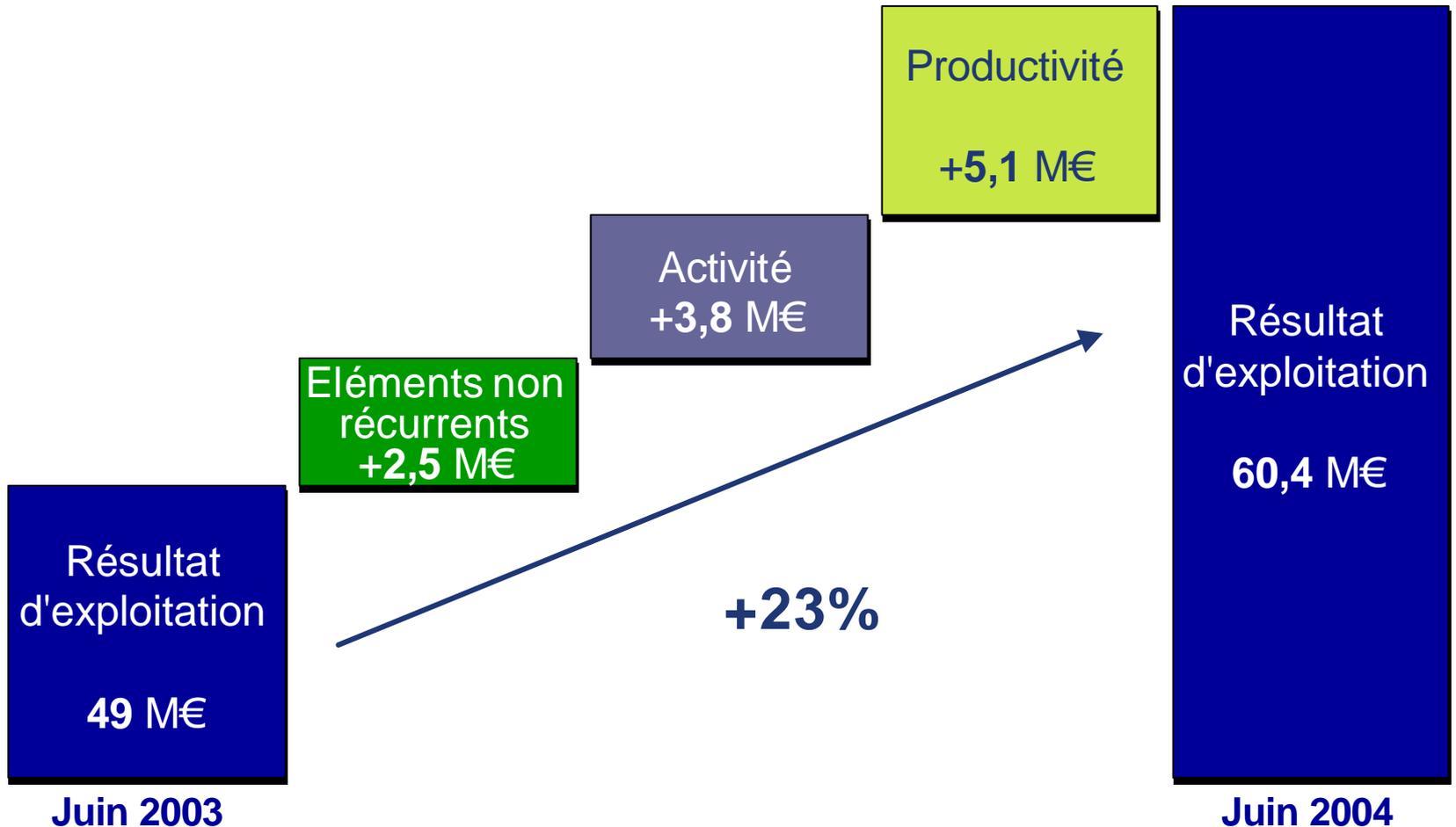
31/12/2003

	30/06/2004	30/06/2003	Prog.	31/12/2003
Chiffre d'affaires	461	447	+3 %	915
Résultat d'exploitation	60 ⁽¹⁾	49 ⁽²⁾	+23 %	102
%CA	13,1%	11,0%		11,2%
Résultat net (avant amortissement des goodwills)	34	29	+18 %	61
%CA	7,3%	6,4%		6,7%
Résultat net	32	26	+23 %	55
%CA	6,9%	5,7%		6,0%

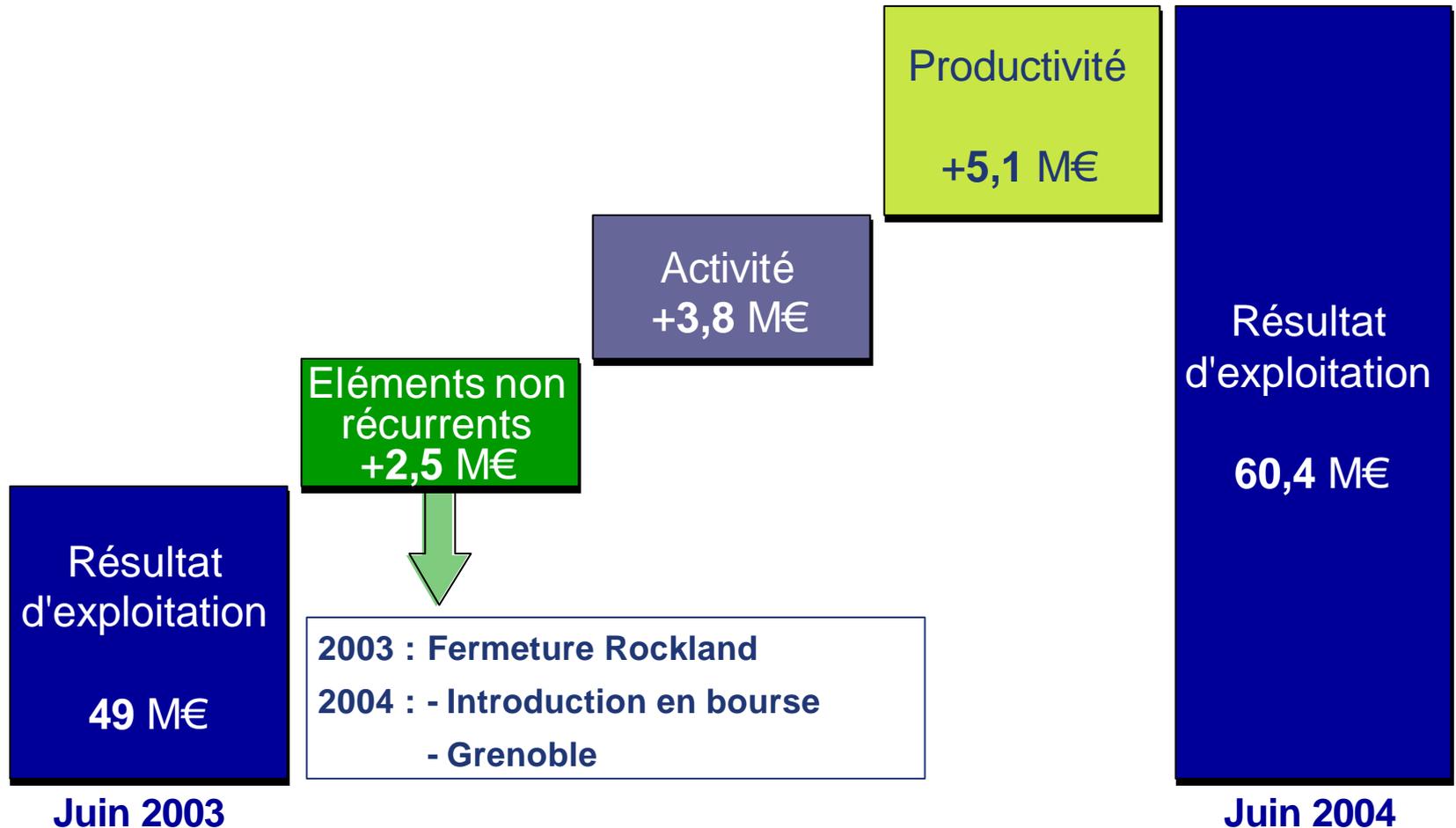
(1) dont Frais IPO : -2,8 M€

(2) dont Frais de restructuration : -6,3 M€

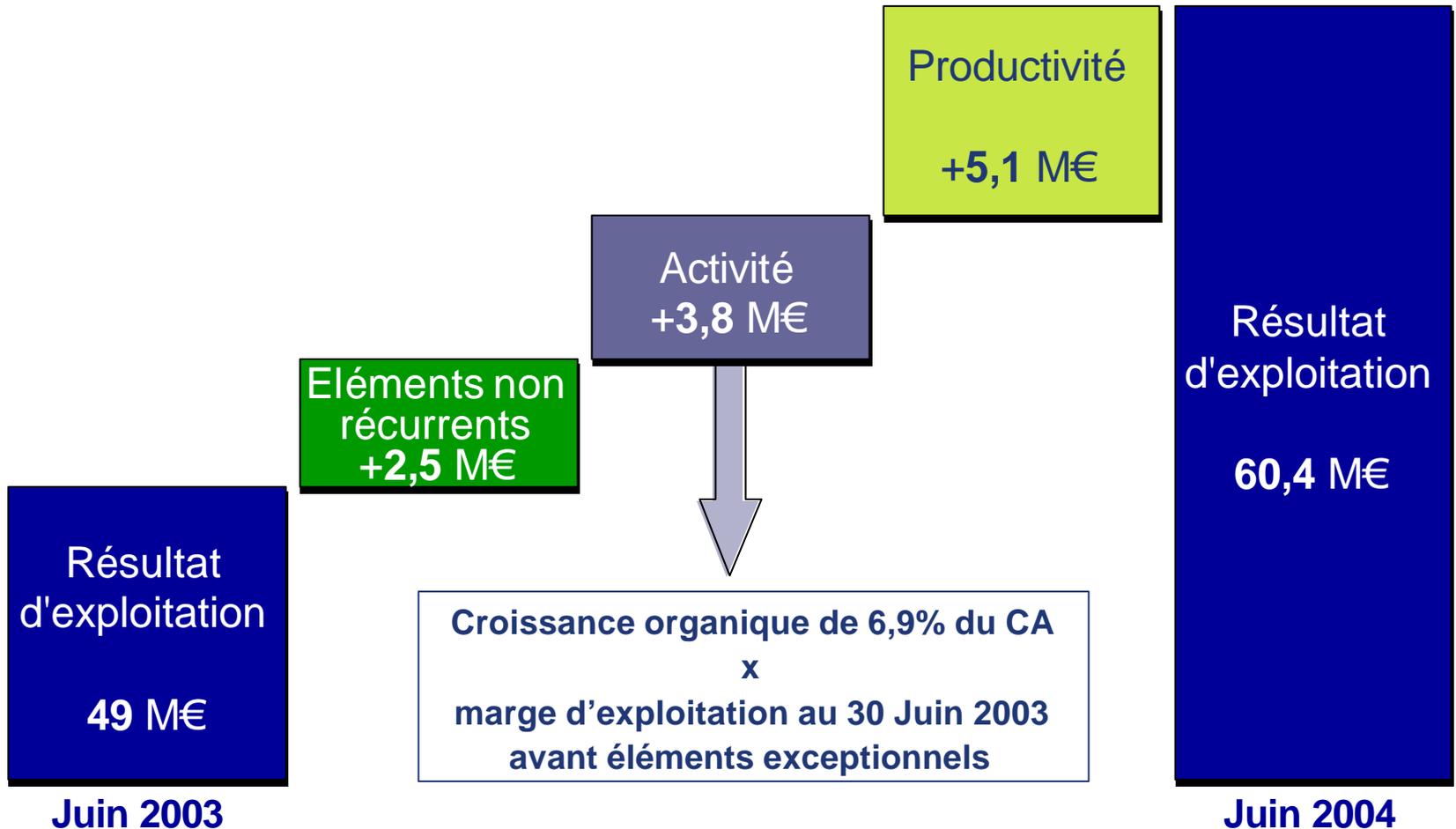
Un résultat d'exploitation en progression significative



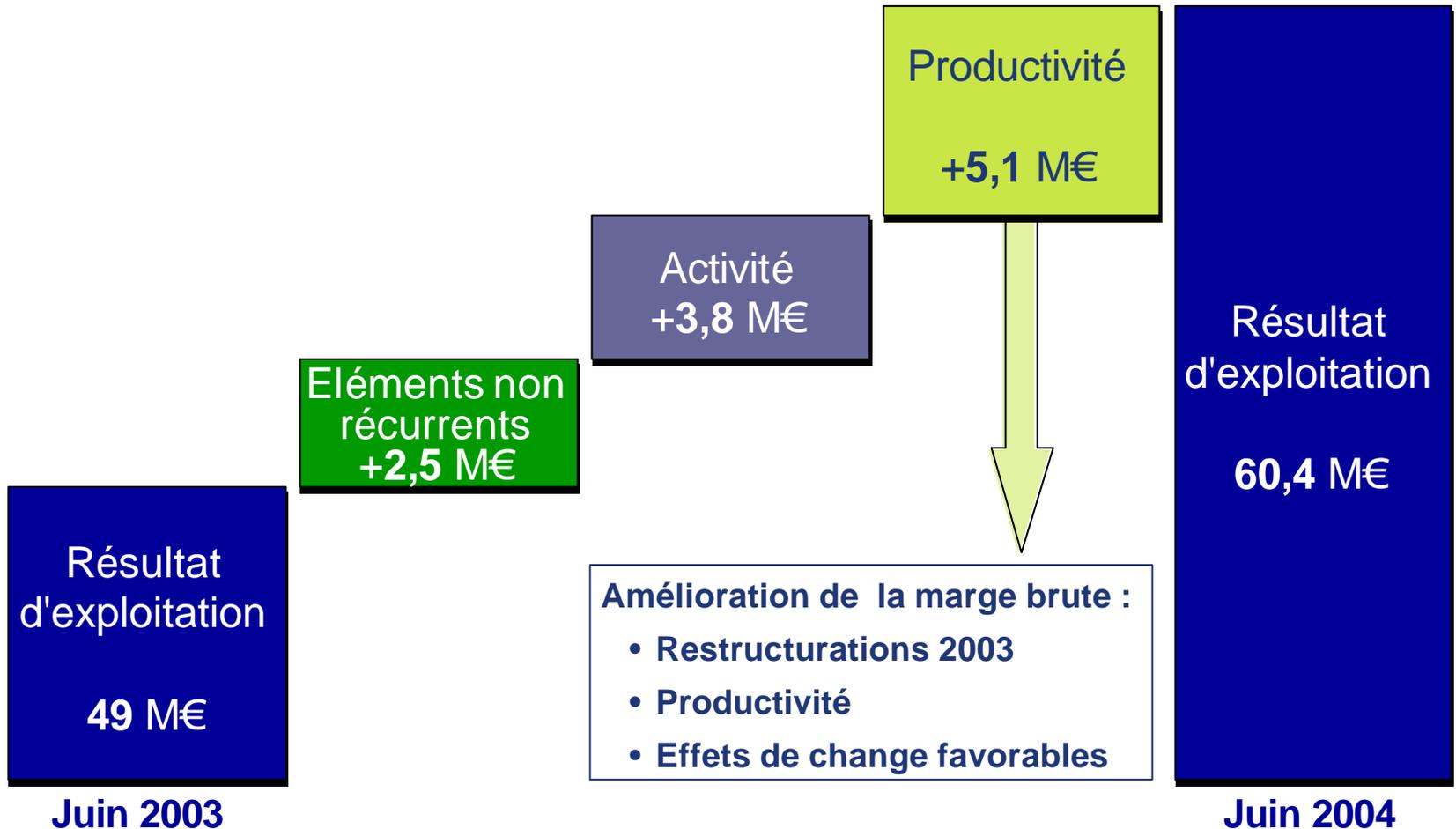
Baisse des éléments non récurrents



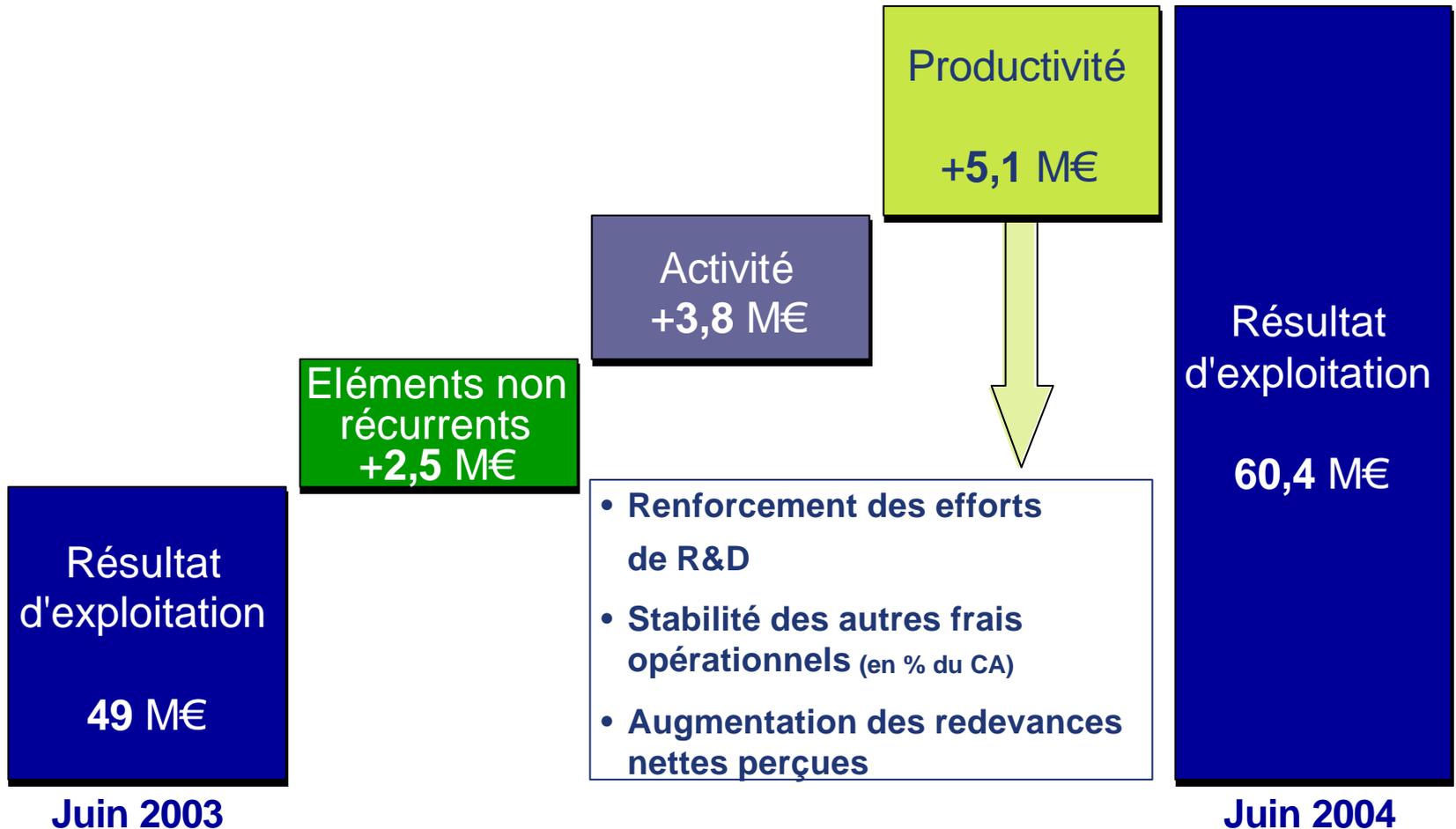
Progression de l'activité



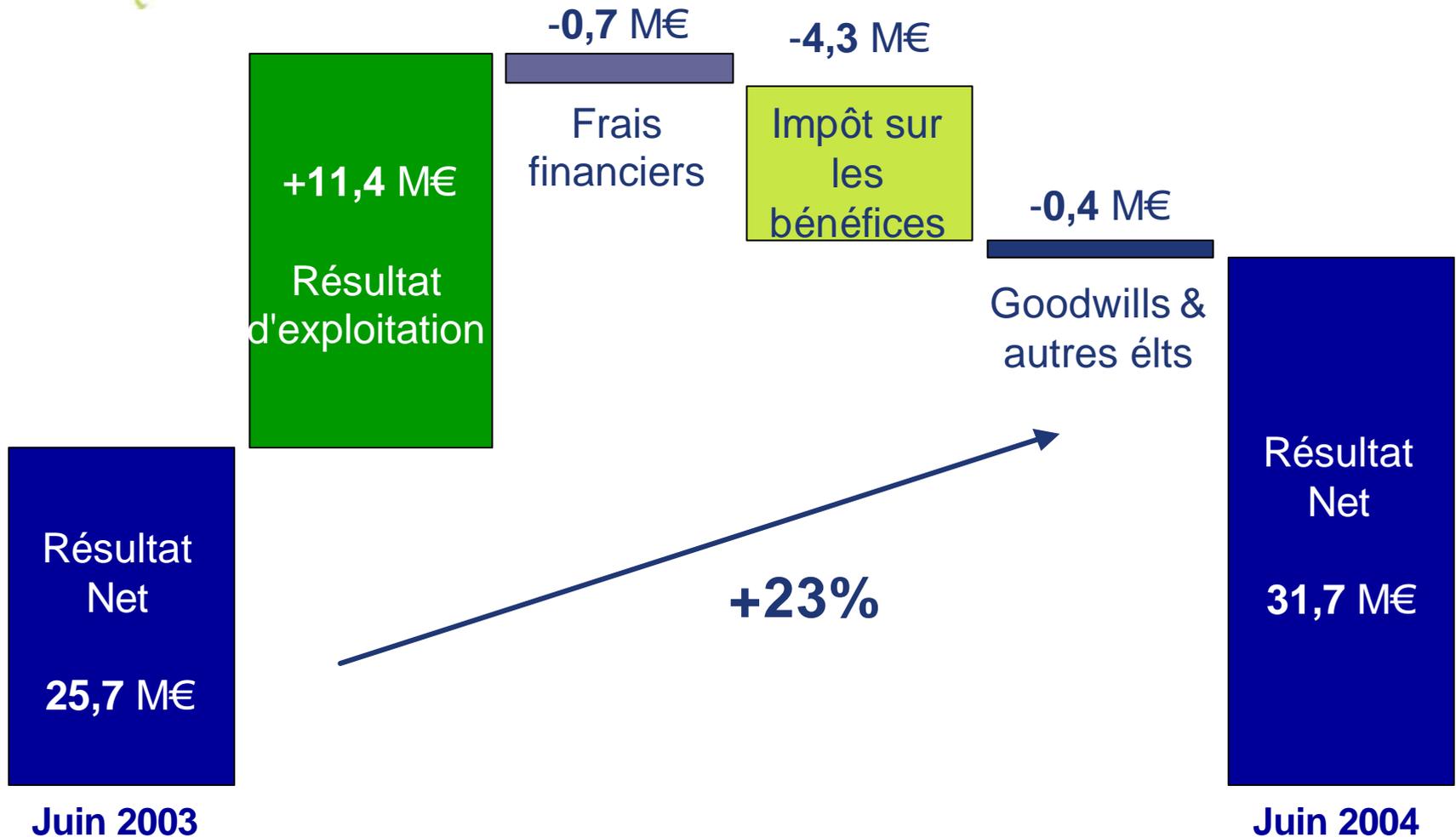
Gains de productivité



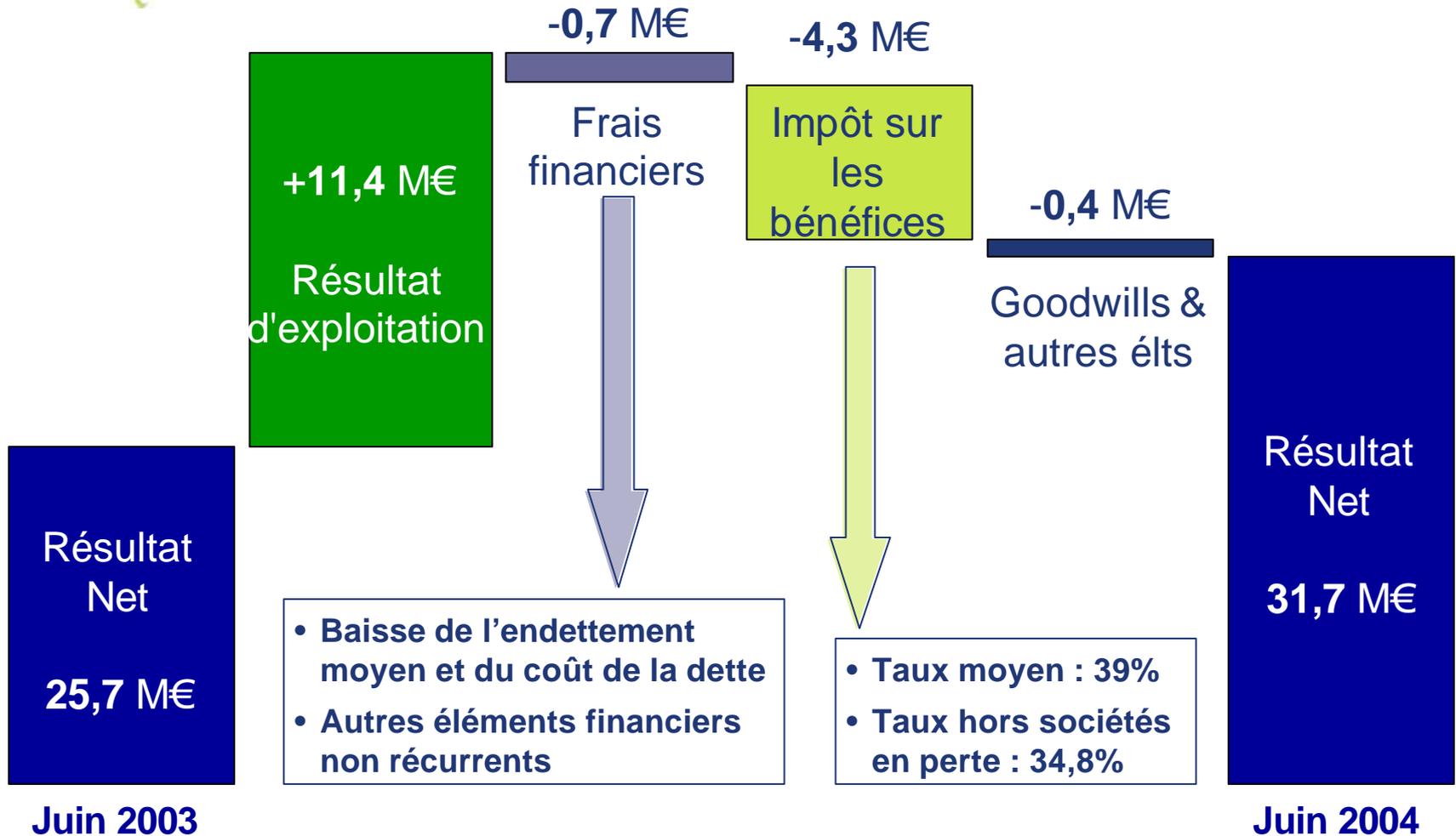
Maîtrise des frais opérationnels



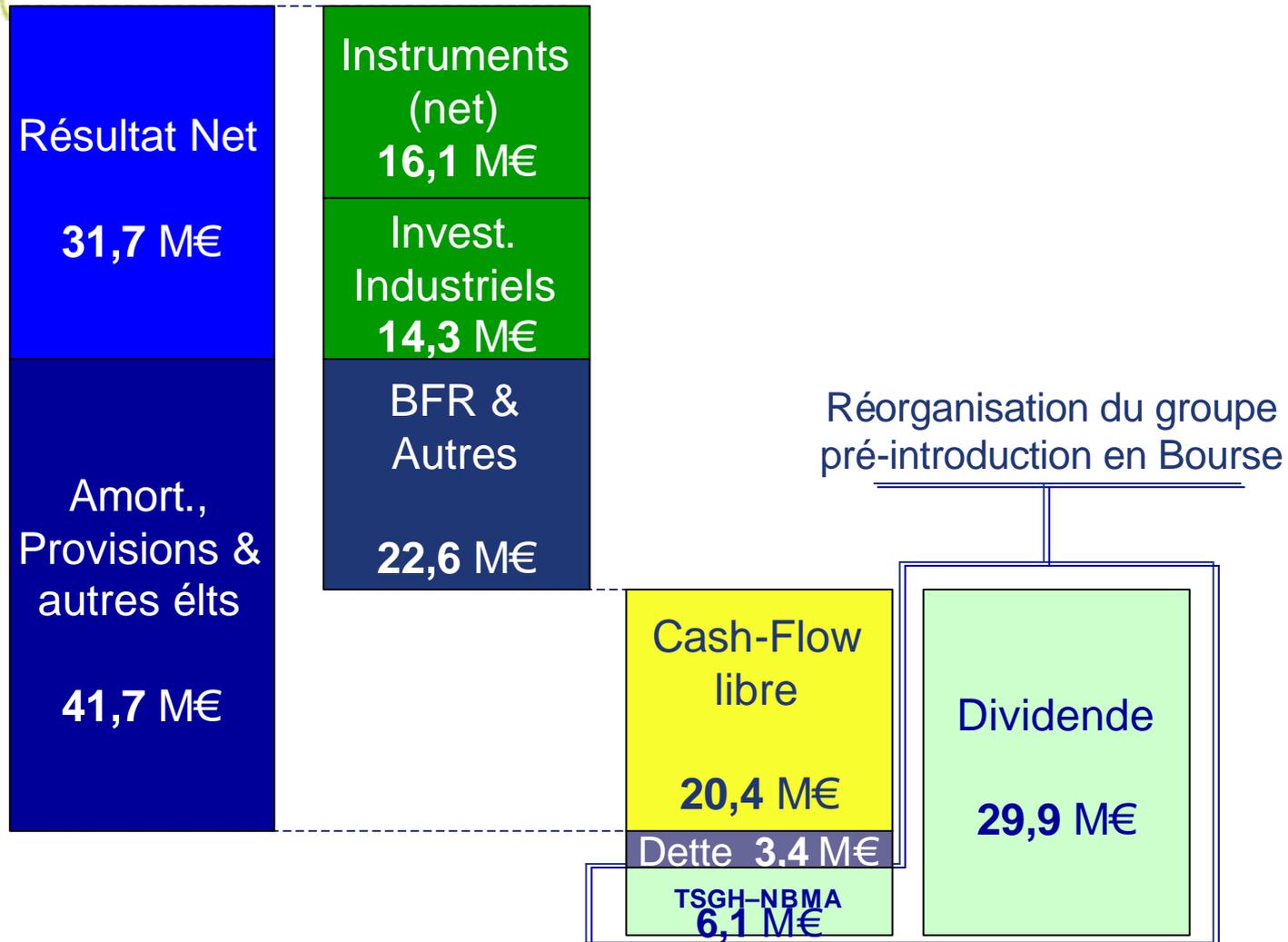
Un résultat net en forte croissance



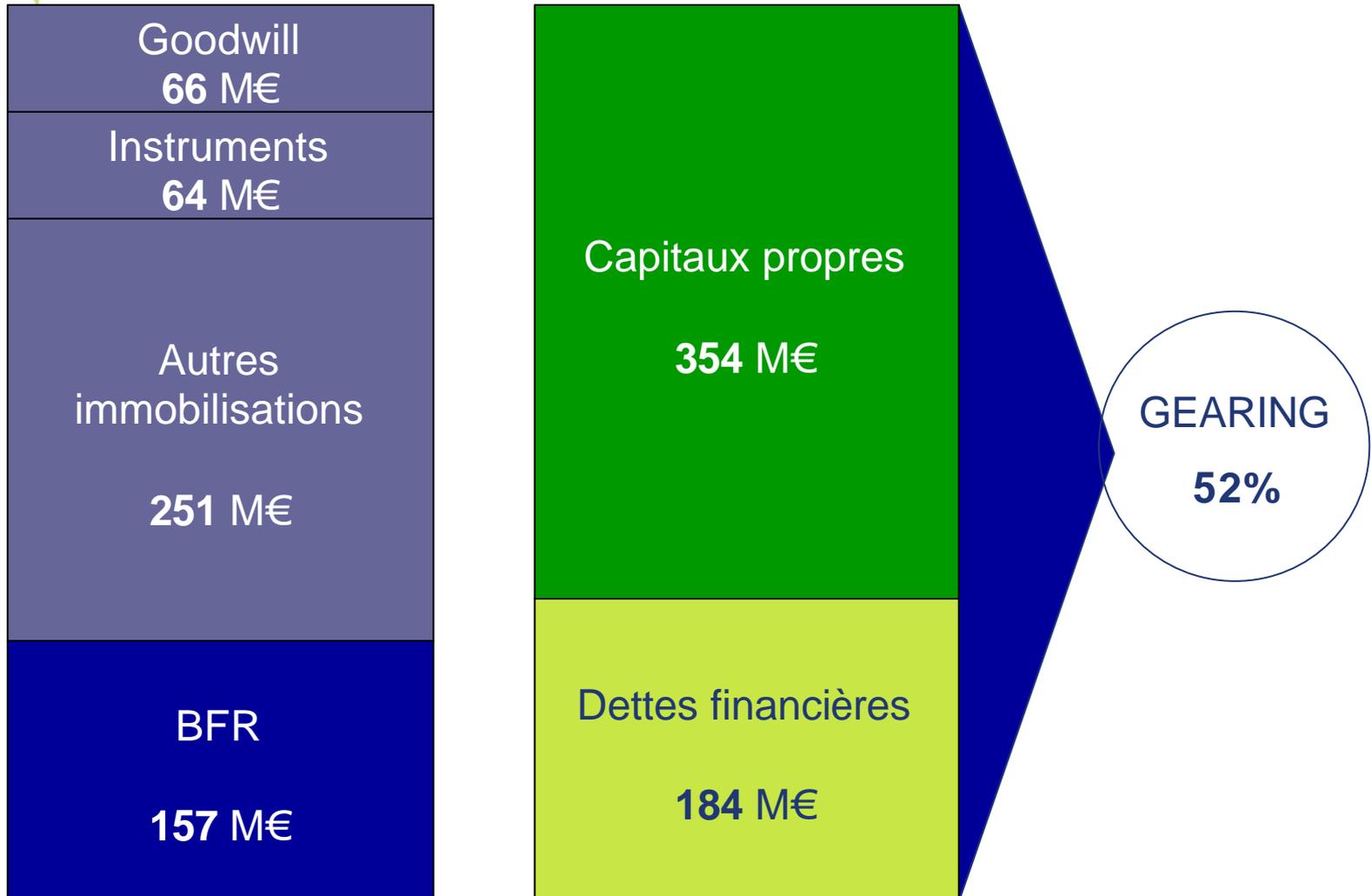
Un résultat net en forte croissance



Une forte génération de cash flow libre



Une situation financière solide



- 1. Introduction**
- 2. Point sur l'activité**
- 3. Résultats financiers**
- 4. Conclusions et perspectives**

Conclusions et perspectives 2004

Premier semestre 2004 :

- Des bons résultats et une situation financière solide

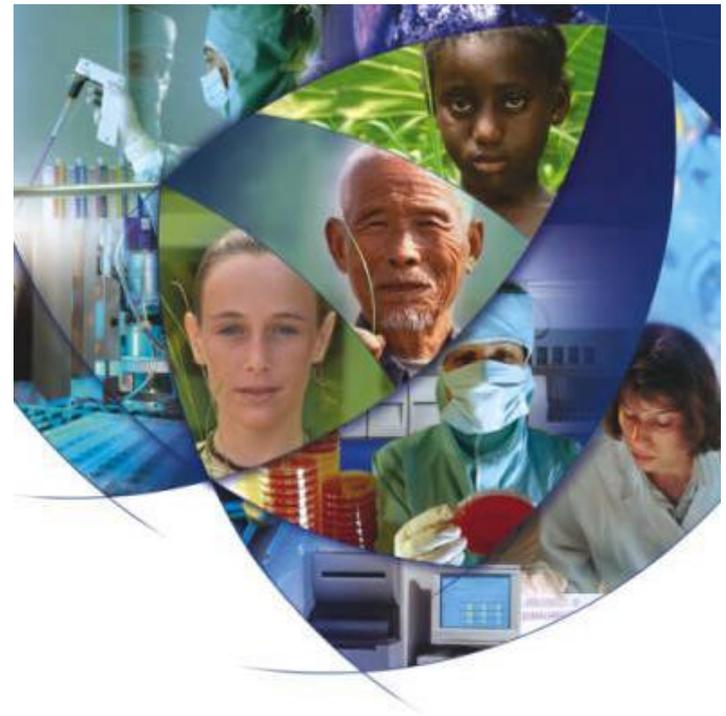
Sur l'ensemble de l'exercice 2004 :

- Niveau d'activité soutenu :
 - taux de croissance des ventes (hors effet de change) voisin de ceux des 2 dernières années
- Amélioration sensible de la marge d'exploitation :
 - malgré les frais liés aux futurs lancements de produits
 - confortée par les bons résultats du premier semestre

Nos prochaines communications

■ **Ventes 2004 T3 : 20 octobre 2004**

■ **Ventes 2004 T4 : 19 janvier 2005**



BIOMÉRIEUX

- 1. Un « business model » et des marchés attractifs**
- 2. Des marchés en forte croissance**
- 3. Un marché mondial très concentré**

Un “Business Model” et des marchés attractifs

Facteurs de Croissance du Marché

- Applications cliniques spécialisées dans les maladies infectieuses et certaines pathologies clés
 - Facteurs structurels favorisant le développement du marché IVD(In-Vitro Diagnostic)
 - Evolution démographique (ex. vieillissement de la population)
 - Santé publique (ex. résistance aux antibiotiques)
- Applications industrielles
 - Sensibilité de l’opinion publique aux problèmes de contamination dans les domaines agro-alimentaire, pharmaceutique et de l’environnement

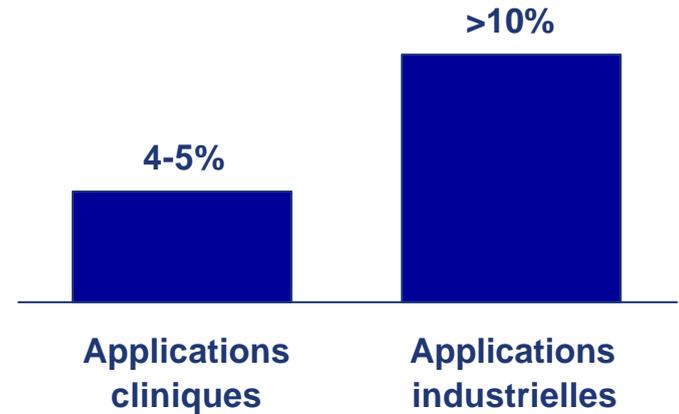
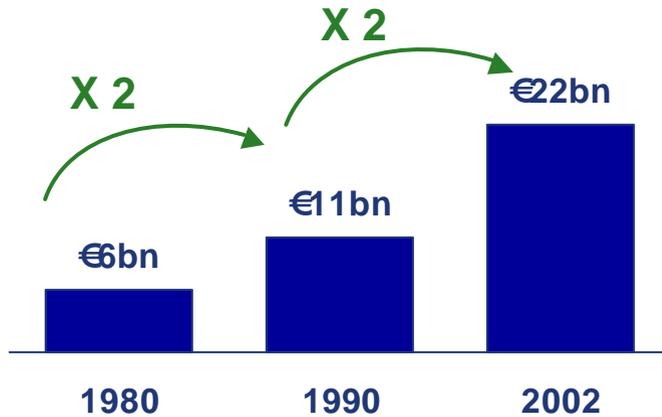
Business Model Attractif

- Instruments/Réactifs
 - Instruments: vendus, placés sous contrat ou loués aux clients
 - Réactifs: spécifiques pour la plupart à un seul instrument (systèmes “fermés”)
- Chiffre d’affaires récurrent *permettant une bonne visibilité*
- Technologies propriétaires
- R&D innovante et portefeuille prometteur de nouveaux produits permettant d’accélérer la croissance

Des marchés en forte croissance

Le marché IVD clinique a doublé au cours des deux dernières décennies

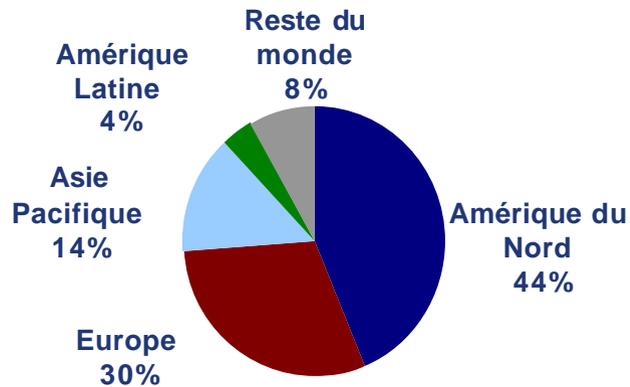
Perspectives de croissance du marché IVD 2003-2008E CAGR



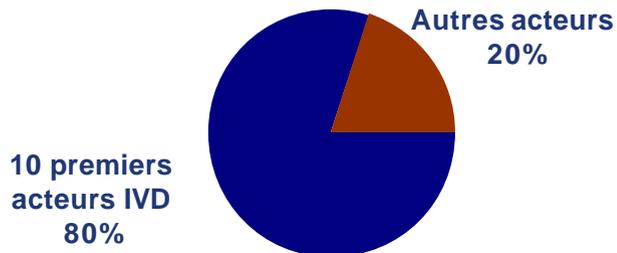
Croissance accélérée par les besoins forts du marché et les nouvelles technologies

Un marché mondial très concentré

Marché IVD – Répartition Géographique



Marché IVD – Répartition par acteur



- L'Europe et l'Amérique du Nord sont les principaux marchés régionaux

- 4% de croissance annuelle entre 1998 et 2002

- D'autres régions présentent des taux de croissance supérieurs

- 15% de croissance annuelle entre 1998 et 2002 dans les pays émergents

- Les 10 premiers acteurs du IVD représentent plus de 80% du chiffre d'affaires du marché en 2003 (contre 60% en 1985)

- bioMérieux est le 8^{ème} acteur mondial avec des positions de leader en Europe...

- ...et 2^{ème} mondial parmi les « pure players » de l'IVD